

GEZICHTEN DOORGRONDEN EN DOELGERICHT COMMUNICEREN

Tweedaagse vorming plus mogelijkheid tot jaartraject

Beste,

Fijn dat je interesse hebt voor de opleiding "GEZICHTEN DOORGRONDEN EN DOELGERICHT COMMUNICEREN".

In dit document vind je alle informatie voor deze opleiding. Op de laatste pagina's zie je de mogelijkheid om in te schrijven.

INLEIDING:

Als het goed en snel inschatten van anderen voor jou belangrijk is, dan geeft deze training je diepgaand inzicht en een praktische aanpak. Je krijgt een nieuwe kijk op anderen en jezelf.

Met deze training op innovatief wetenschappelijk onderzoek gefundeerde kennis over het persoonlijk non-verbaal repertoire van gezichtsbewegingen, ben je in een gesprek al snel in staat om doelgericht op je gesprekspartner(s) in te spelen. Wat je ziet, zegt iets over de persoon. Doordat je feitelijker observeert zal je ervaren dat je minder geneigd bent over anderen te oordelen. Als bonus zal je merken dat je in allerlei situaties gemakkelijker het overzicht behoudt en je meer inzicht krijgt in de dynamiek tussen mensen.

VOOR WIE?

De training is geschikt voor onderhandelaars, leiders, advocaten, HR-managers, coaches, bemiddelaars, therapeuten, projectmanagers, salesmensen, politie- en justitiemedewerkers, salesmensen, trainers en alle professionals die hun effectiviteit in de omgang met anderen willen versterken. Mensen en organisatie die hun impactvoller en met meer resultaat willen communiceren.

FOCUS VAN DE TRAINING:

Alle wijsheid begint met inzicht in jezelf en je communicatie. In deze training leer je ontdekken wat er op gezichten te lezen valt. Je leert wat ze over communicatiestijl en gedrag onder druk vertellen. Je leert voorspellen hoe het gedrag van en dynamieken tussen mensen zich ontwikkelen. Daardoor kan je doelgericht op het gedrag van je gesprekspartners inspelen. Je verbetert de effectiviteit van jouw eigen communicatie en gedrag zodat je in elk gesprek de regie kan nemen. In twee dagen merk je dat je anders en objectiever naar anderen kijkt, herken je je eigen non-verbale invloed en leer je ernaar handelen met betere resultaten tot gevolg.

WAT ZIJN DE RESULTATEN?

- Je wordt je bewust van je non-verbale impact en weet wat je zelf communiceert. Je kent jouw eigen kwaliteiten en valkuilen. Je kan als het ware als een vlieg naar jezelf kijken en jouw impulsen beter reguleren.
- Je herkent bij je gesprekspartner non-verbale spanningsignalen waardoor je kan anticiperen op mogelijk spanningsgedrag.
- Je leert objectiever kijken waardoor je minder snel in het oordeel komt en foute interpretaties vermijdt.
- Je kan in een gesprek de connectie met je gesprekspartner verbeteren en de regie houden.
- Je boodschap zal congruent zijn met je lichaamstaal omdat je zelf in de spiegel kijkt en geen gemengde signalen uitzendt.
- Je kan beter met anderen samenwerken en communiceren.
- Je communiceert overtuigender en duidelijker doordat je de non-verbale signalen bij jouw gesprekspartner beter kan lezen.
- Je komt sneller tot de kern in een gesprek en discussies worden inhoudelijker.

WAT LEER JE IN DEZE TRAINING?

Ontdekken

- De essentie van de non-verbale strategie analyse
- De betekenis van non-verbale repetitieve microbewegingen in het gezicht.
- De basis van het kijken naar de microbewegingen van je gesprekspartners, doordat je met medecursisten oefent.
- Wat vertelt jouw gezicht onbewust aan anderen.

Begrijpen

- Je krijgt meer inzicht in je eigen non-verbale repertoire, gedragstensen en de effecten ervan op je gesprekspartners.
- Je krijgt ook inzicht in de manier waarop je onbewust beïnvloed wordt door anderen.
- Je ontdekt je eigen subtiele non-verbale gedrag in spanningssituaties. Hoe communiceer jij onder spanning?
- Je krijgt inzicht in de communicatiestrategieën van anderen door naar gezichten te kijken.
- Beslissende voorsprong in gesprekken doordat je zaken ziet die anderen misschien liever niet willen prijsgeven.

Toepassen

- Feedback op jouw non-verbaal profiel in oefeningen met mede-cursisten.
- Je leert tijdens de tweede dag van de training wat je risicogedrag verbonden aan je persoonlijk non-verbale strategie profiel is.
- Tijdens en tussen de lessen door oefenen aan de hand van videobeelden en de gezichten van jouw medecursisten.
- Tips voor de toepassing in de praktijk

EXTRA: Je kan deze tweedaagse vorming op zich volgen of als onderdeel van een jaartraject waarbij je het geleerde verder kan integreren door:

- 4 online oefenmomenten in groep
- 1 online intervisie in groep
- Toegang tot online module

Plus:

- Profiel van jouw persoonlijk repertoire met diepte interview en persoonlijke terugkoppeling

Info voor **bemiddelaars**: De tweedaagse opleiding is door de **Federale Bemiddelingscommissie** voor **9 uren** erkend, het oefentraject van 4 online oefensessies en 1 intervisie voor **13 uren**. Dus het hele traject erkend voor **22 uren**.

BIV – Beroepsinstituut van Vastgoedmakelaars keurt de opleiding goed voor **4 punten**.

PRAKTISCH

Locaties tweedaagse vorming:

Antwerpen: nog te bepalen

Lochristi: Coworking plek Idola, Antwerpsesteenweg 19, Lochristi. Op 5 minuten van de E17 en op 10 min van de E40. Kom je met de bus van Gent-Dampoort? De bus stopt recht voor de deur. Website: <https://idola.be>

Datum & tijdstip tweedaagse vorming:

Antwerpen: Dinsdagen 11 & 25 oktober 2022.

Telkens van 9u30 – 17u00. Onthaal vanaf 9u15.

Lochristi: voorjaar 2023 – Telkens van van 9u30 – 17u00, onthaal van 9u15.

Bij u in de buurt in Nederland of België? Kan vanaf 5 deelnemers.

Catering:

Warme en koude dranken zijn de ganse dag door voorhanden. Lunch is exclusief maar kan wel besteld worden.

Wat breng je mee?

Je hebt tijdens de opleiding niet echt iets nodig. Breng gewoon je open mindset, gezonde portie enthousiasme en nieuwsgierigheid mee.

Fases:

1. Telefonische intake met Dana of Sofie
2. Twee opleidingsdagen
3. Tussentijdse homejoy opdracht

Extra modules, als deel van het jaartraject of apart:

4. **Persoonlijk profiel**, na interview met Dana of Sofie (ofwel vooraf aan de vorming ofwel tijdens de vorming ter plaatse). De persoonlijke terugkoppeling van de analyse gebeurt nadien, online of offline. Je krijgt dan ook je profiel op papier.
5. Verdere integratie door oefenen tijdens een **online oefen- en intervisietraject**.

Cursusmateriaal:

Cursus- en werkmateriaal wordt ter plaatse voorzien.

Er zijn maximaal 14 plaatsen en vanaf 6 personen zijn we met twee trainers aanwezig.

Prijzen:

KEUZE 1. Tweedaagse opleiding:

Ondernemingen: **€895, excl. BTW**

Vroegboektarief tot 2 maand voor de opleiding: **€745, excl. BTW**

Optionele modules:

=> Persoonlijk diepte interview met jouw PNR analyse en profiel plus terugkoppelingssessie na de training: **€ 405, excl. BTW**. Prijs is op voorwaarde dat we de video-opname met jou aansluitend voor of na een cursusdag of tijdens de eventueel online intake kunnen maken (**normale prijs is € 505**).

=> **Online jaartraject** om verder te oefenen met 4 oefenmomenten en 1 online intervisie: **€ 600, ex cl. BTW**

OF:

KEUZE 2. Jaartraject: de tweedaagse + alle optionele modules. Als je voor het jaartraject boekt dan betaal je slechts **€ 1495, ex BTW** voor alle onderdelen: - opleiding - persoonlijk diepte-interview met profiel en terugkoppeling, - online integratiejaartraject met 4 oefenmomenten en 1 online intervisie.

Voor Nederland BTW - vrij met verlegging van heffing mogelijk.

Onze gegevens:

Dana Ketels – Impact Academy Derbylaan 37 8450 Bredene BTW BE0899 849 796	Sofie-Ann Bracke Julius De Geyterstraat 80 2660 Antwerpen BTW BE0863149253
--	---

INSCHRIFFICHE: GEZICHTEN DOORGRONDEN EN DOELGERICHT COMMUNICEREN.

Beste,

Fijn dat je aan de opleiding **“GEZICHTEN DOORGRONDEN EN DOELGERICHT COMMUNICEREN”** zal deelnemen.

Mag ik je vriendelijk vragen om de volgende pagina's goed te lezen en te ondertekenen? Je mag die dan inscannen en per mail terugsturen naar: dana@impactacademy.be of sofie@sofieannbracke.be

We blijven ter beschikking voor eventuele vragen of opmerkingen.

Bedrijfsgegevens van de klant:

Naam deelnemer:

Naam firma (ev.):

Contactpersoon (ev.):

Functie:

Adres:

Gsm:

E-mail:

BTW-nummer:

Ik schrijf me in voor opleiding (kruis aan):

11 en 25 oktober 2022 – Antwerpen

voorjaar 2023 – Lochristi

Optioneel:

Persoonlijke scan met profiel

Online traject met 4 oefenmomenten en 1 inversie

OF

Ik schrijf me in voor het volledig traject met tweedaagse opleiding + persoonlijke scan en profiel + online jaartrajecten met 4 oefenmomenten en 1 intervisie.

De klant:

Voor akkoord

Voor akkoord:

(Naam, voornaam, handtekening)
(Datum)

Dana Ketels of Sofie-Ann Bracke
(Datum)

ALGEMENE VOORWAARDEN

Annuleringen:

1. Bij annulering van deelname aan een coachings- of trainingsprogramma met een looptijd van 3 tot 12 maanden is de klant gerechtigd deze uiterlijk binnen 7 kalenderdagen na ondertekening van de overeenkomst te annuleren. De klant is in dat geval een forfaitaire schadevergoeding verschuldigd van €300 (excl. BTW).
2. De deelname aan een workshop, programma, training of coaching met een looptijd van minder dan 3 maanden kan worden geannuleerd tot uiterlijk 1 maand voor de start van de workshop, het programma, de training of de coaching. De klant is in dat geval een forfaitaire schadevergoeding verschuldigd van €300 (excl. BTW). Het saldo van het reeds betaalde inschrijvingsgeld onder aftrek van de voormelde schadevergoeding wordt aan de klant teruggestort.
3. Bij annulering van de deelname aan een workshop, programma, training of coaching met een looptijd van minder dan 3 maanden op minder dan 1 maand voor de start van de workshop, het programma, de training of de coaching, blijft de volledige deelnameprijs verschuldigd en is geen terugbetaling meer mogelijk. De klant kan zich evenwel steeds laten vervangen door een andere deelnemer.
4. Alle annuleringen dienen schriftelijk of via e-mail te gebeuren.
5. Verplaatsing of annulering van een gepland 1-op-1-coachinggesprek zonder voorafgaande verwittiging 24 uur vooraf of gemiste gesprekken zonder annulering of verplaatsing worden niet terugbetaald.

De klant:

Voor akkoord

Voor akkoord:

(Naam, voornaam, handtekening)
(Datum)

Dana Ketels of Sofie-Ann Bracke
(Datum)